

	RnD Leasing	Leasing konkurencyjny		Amortyzacja		Wynajem
<b>Założenia: Wartość sprzętu- 1 000 000zł.</b> <i>Podane stawki amortyzacji są najczęściej występującymi w naszych leasingach. Dotyczą maszyn niezbędnych do B+R takich jak drukarki 3D, CNC, sprzęt laboratoryjny. Założony czas projektu- 18mc badań przemysłowych oraz 18mc prac rozwojowych</i>	Koordinacja harmonogramu płatności z firmą doradcą oraz współpraca w zakresie przedmiotu leasingu z dostawcą. Kwota wykupu - 0,1%	Warunki: oprocentowanie +/- 10%. Opłata wstępna 20%. Wartość wykupu - 21% wartości (14%amort), 1% ( 20% amortyzacji) po okresie dofinansowania. Równomiernie rozłożona spłata kapitału		zwrot zgodny ze stawkami amortyzacji i poziomem dofinansowania		najem na 3 lata - 70% wartości sprzętu
<b>stawka amortyzacyjna sprzętu (wdg KŚT)</b>	14% / 20%	14%	20%	14%	20%	14% / 20%
<b>zaangażowanie kapitału na początku dofinansowania</b>	-	-	-	<b>1 000 000,00 zł</b>	<b>1 000 000,00 zł</b>	-
<b>finansowanie ze środków własnych-sprzętu</b>	<b>1 200,00 zł</b>	<b>285 000,00 zł</b>	<b>110 000,00 zł</b>	<b>632 000,00 zł</b>	<b>475 000,00 zł</b>	<b>58 333,00 zł</b>
<b>finansowanie ze środków własnych-odsetek</b>	<b>2 540,82 zł</b>	<b>100 000,00 zł</b>	<b>100 000,00 zł</b>	-	-	-
<b>suma kosztów dla beneficjenta</b>	<b>3 740,82 zł</b>	<b>385 000,00 zł</b>	<b>210 000,00 zł</b>	<b>632 000,00 zł</b>	<b>475 000,00 zł</b>	-
<b>Czy wejście w posiadanie sprzętu?</b>	<b>TAK</b>	TAK	TAK	TAK	TAK	<b>NIE</b>
<b>Szansa finansowania. Cechy finansowania</b>	99% szansa na uzyskanie finansowania! Zredukowane do minimum koszty po stronie beneficjenta. Dofinansowanie sprzętu na poziomie 99,9%.	Firmy młode/z niskim scoringiem nie uzyskują finansowania. Jeżeli przedmiotem leasingu ma być sprzęt specjalistyczny finansowanie zostanie odrzucone lub będzie trudno osiągalne. Należy zarezerwować wiele miesięcy na wypracowanie warunków leasingu. Wysoki koszt odsetek będący kosztem niekwalifikowalnym		Konieczność posiadania środków na zakup sprzętu- całej wartości. Jedynie około połowa wartości sprzętu zostanie dofinansowana. Zmniejsza ekonomiczną zasadność pozyskania środka trwałego w ramach projektu.		Sprzęt po projekcie wraca do wynajmującego. Często w przypadku specyficznej aparatury nie ma możliwości jej wynajmu. Maszyna nie staje się środkiem trwałym firmy po okresie dofinansowania.